経営革新企業の

上支援セミナーを開催し

-ケティング戦略セミナー ~戦略の立案から実践まで~」

経営革新計画に取り組む企業を対象に、実践的なマーケティング戦略講座を開催します。本セミナーでは、経 営革新計画や経営計画の目標達成に必要なマーケティング戦略の立案から実践までを学んでいただきます。是 非、本セミナーを通じて経営革新計画の策定及び目標達成にお役立てください。

第1回「戦略立案編」

10月3日丞 13:00~17:00

セミナーカリキュラム

1部 セミナー(13:00~16:00)

- 1. マーケティングとは
- 2. マーケティング戦略の立案ステップ
 - ①顧客・競争環境:外部環境を捉えて有利に戦う
 - ②コンセプトデザイン:自社の特徴を明確にする
- ③マーケティング施策:具体的なアクションを考える 3. ケーススタディ(演習:人の振り見て我が振り直そう!)
- 4. 経営革新計画とマーケティングの関係(ポイント 解説)
- まとめ・質疑応答

2部 講師による個別相談会(16:00~17:00)※

「戦略実践編」 第2回

10月11日本 13:00~17:00

セミナーカリキュラム

1部 セミナー(13:00~16:00)

- 1. 実録:なぜゼロから会社を立ち上げて上場企業・優良企業を次々 に顧客化できたのか
- 2. 他社との差別化はどのように設計すれば生まれるのか
- 3. 限られた時間でマーケティング戦略を立案し結果まで最短で持っ ていくポイント
- 4. マーケティング戦略の第1歩として定番のSTPの現場的考え方
- 5. セグメンテーションとターゲティングは何が違うのか
- 6. マーケティング戦略の基本として有名な4PをA4用紙1枚にまと めてしまう方法
- 7.日本人が一番苦手な「値付け」を上手に行う方法 現場思考からのマーケティング理論について
- 8.まとめ・質疑応答
- 2部 講師による個別相談会(16:00~17:00)※

※1日のみのご参加も可能ですが、原則2日間通してのご参加をお願いします。 ※個別相談をご希望される方は裏面申込欄の【個別相談会希望回】ヘチェックをお願いします。

会 場

ピュアリティまきび 白鳥 (岡山市北区下石井2-6-41) ※全日共通

定 員

人名限定(先着順) 定員になり次第締め切らせていただきます。

対象者

- ① これから「経営革新計画」の策定に着手する事業者または経営革新計画に関心の ある事業者
- ② 経営革新計画の承認を受けており、目標達成に向けて販売面を強化したい事業者



渡邊 [綾] 中小企業診断士事務所

わたなべ あやこ

代表 渡邊 綾子 氏

プロフィール

株式会社マイカル(現イオン㈱)入社。店舗(部門チーフ)勤務後、本社マーケティング戦略室・新事業開発担当、商品戦略部・新業態開発担当、商品本部BY(バイヤー)・MD(マーチャンダイザー)を経て、2004年に退社。現在は、流通小売業・サービス業に特化した情報システム企業である株式会社VINXに勤務しながら、渡邊[綾]中小企業診断士事務所を設立し、中小企業診断士としても活動。

- ·神戸大学大学院 経済学研究科修了 修士(経済学)
- ·中小企業診断士(2005年4月 経済産業大臣登録)
- ·日本消費者行動研究学会 正会員
- ·中小企業基盤整備機構 中小企業大学校 講師

選客万来OFFICE 代表 有限会社イズミアンドアソシエイツ

代表取締役 泉 高憲氏

プロフィール

大学卒業後、広告会社勤務を経て2004年、30歳で独立。

顧客ゼロでスタートするも、客層戦略を基軸としたプロモーションと商品開発で初年度から数多くの上場企業、政党、自衛隊、アメリカ軍などの優良顧客と直接取引することに成功。2007年からはマーケティング分野コンサルタント活動を開始。

単なる売上アップや集客にとどまらず、客層と商品開発を基軸に、粗利益とリピート率まで意識したマーケティング戦略は、多くの経営者から支持を得ているほか、金融機関や大学などでの講演も多い。



「中小企業等経営強化法」に基づき、中小企業の皆様が激変する経営環境に対応し、市場の中で優位性を確保しつつ、厳しい競争を勝ち抜いていくため、中期成長戦略を作成して「新事業活動」にチャレンジし、「経営の相当程度の向上」を図ることをいいます。

マーケティング戦略セミナー参加申込書

下記申込書にご記入の上、FAX又はメールでお申込みください。

FAX:086-286-9627 E-mail:skinfo@optic.or.jp

岡山県産業振興財団中小企業支援課行

企業名							
ご連絡先	所在地						
	TEL			FAX			
	E-mail						
参加者		所属・役職	氏	名(フリカ	ブナ)		参加希望回 (チェックをしてください)
							□第1回「戦略立案編」 □第2回「戦略実践編」
							※1日のみのご参加も可能ですが、 2日間通してのご参加を推奨します。
個別相談会希望回 (チェックをしてください)		□ 第1回「戦略立案編」				第2回	「戦略実践編」

お問い合わせ先

※ご来場の際は公共交通機関をご利用ください。駐車場は有料となる場合がございますのであらかじめご了承ください。
※ご提供頂いた個人情報は当財団が行う本事業の実施及び関連事業に係る情報提供、アンケート調査に利用させて頂きます。なお、情報の管理については岡山県及び当財団にて厳重に管理し、第三者に提供することはございません。

公益財団法人岡山県産業振興財団 経営支援部 中小企業支援課 担当 谷口

岡山市北区芳賀 5301 (テクノサポート岡山) TEL:086-286-9626 FAX:086-286-9627