中小企業・小規模事業者のための経営相談窓口
岡山県よろず支援拠点

＼＼ WEB開催 ／／

※ご記入頂いた下記のメールアドレス宛にWebで参加頂くためのご案内メールをお送りいたします。

業界で活躍中の専門家が、ぎゅっと濃縮したノウハウを惜しみなく大公開！

よろず ミニセミナー

第1部 15:00～16:00

「営業力強化のための技術的アプローチ！」

このセミナーでは営業力強化に取り組んでいるけれど、なかなか成果が出ていない事業者様に向けて
①個人の性格・能力に依存しない
②継続して取り組める
③どんな業種にも応用できる
営業技術をお伝えします。営業の方程式をマスターして、営業力UPのための第一歩を踏み出しましょう。

講師：福田　虎大郎
（ITコンサルタント）
（中小企業診断士）

第2部 16:00～17:00

「IT活用で営業強化！（仕組み化+IT+人間らしさ）」

皆様は普段、どういった営業をしているでしょうか？どんな時代でも売り上げ拡大のために営業強化は必要です。
本セミナーでは営業手法とIT活用を組み合わせた内容をご紹介します。
・営業の仕組み化
・見込客の発掘と管理方法
・ITツール紹介
・アフターコロナでの営業
・講師体験談（IT会社ﾄｯﾌﾟｾｰﾙｽ8期連続）
私自身が過去に営業として経験した、机上の空論ではない手法をご紹介します。

講師：瀬尾　豊
（ITコンサルタント）
（中小企業診断士）

定員20名
受講料無料

日 程 2021年 12月10日（金）

時 間 15:00～17:00

ご予約・お問い合わせ　TEL:086-206-2180　FAX:086-206-3190

会社名		メールアドレス	
参加者名		連絡先	

公益財団法人岡山県産業振興財団
岡山県よろず支援拠点

【岡山サテライトオフィス】
岡山市北区富田町2丁目13-15吉澤ビル3F
受付時間：平日 9：00～17：00
https://yorozu-okayama.go.jp/