

県内中小企業・小規模事業者・支援機関担当者の方へ

事業承継 M & A 研修



会社の大きな転機となる事業承継は、準備に5～10年ほど要し、早めの準備、計画的な取り組みが肝要です。

また、最近では成長戦略として中小企業によるM&Aが活発化しています。

この機会に、会社の将来を本気で考えてみませんか？

本研修では、事業承継・M&Aを成功させるために大事な、早期かつ計画的な事前準備や成否のカギとなるポイント等を、実際の事例紹介やワークショップを交えて学んでいきます。

プログラム 13:30～16:30

各回のみ
参加可能

1

7/19
火

県内事例紹介・意見交換

県内企業の事業譲渡や事業譲受の経験のある経営者をお招きし、承継における不安を抱える経営者・後継者に向けて、検討しておきたいポイントや経営マインド等を実体験を基にお話しいたします。

また、その場で意見交換を行い、講師・参加者間の交流を図ります。

2

8/3
水

事業承継・M&Aを本気で考える研修①

なぜ、事業承継・M&Aを考えなくてはならないのか。自社の状況に置き換えて本当に必要か、どのような準備・心づもりをしておかなければならないのか、事例も織り交ぜながら学んでいきます。

3

8/24
水

事業承継・M&Aを本気で考える研修②

会社の価値はどのように決まるか。自社の価値を知ることが事業承継・M&Aを考える際のスタート地点です。「後継者がいない」「困っているから引き取ってもらう」これでは、築き上げてきた大切な会社が適正な評価を受けずに他社に引き継がれることになります。本研修では会社の価値を決めるポイント等を学んでいきます。

4

9/7
水

事業承継・M&Aを本気で考える研修③

自社の強みは何か、見える化はできていますか。どれだけ経営者に想いがあっても、相手方にしっかりと伝わっているか、魅力的に思えるかどうかは別問題です。本研修ではワークショップ形式で、相手に伝わる自社の強みなどを整理します。

5

9/21
水

M&A業界を知る／東証市場と新規上場を知る

前半は、いざM&Aを考えた際に大事なM&A業界やM&A会社について、後半は、4月に新しくなった東証の市場区分や上場を実現させた経営者のインタビュー紹介を交えながら新規上場の最近の動向について学んでいきます。

場 所

テクノサポート岡山 中会議室（岡山市北区芳賀5301）

対 象

事業承継に課題、関心のある経営者・後継者
事業譲受を考えている方
事業承継やM&Aについて学びたい方

定 員

20名（先着順）

参加費

無料

第1回



株式会社赤田運輸産業
代表取締役社長

あかだ たけし
赤田 健 氏

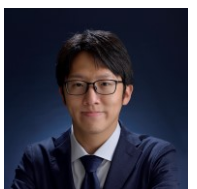
第1回



株式会社ペンタグラム
代表取締役

い き たかし
壹岐 敬 氏

第2～5回



株式会社中小企業ファイナ
ンシャルアドバイザー

じょうらく ひろみつ
上薬 裕三 氏

第5回



株式会社東京証券取引所
上場推進部 課長

こにし つとむ
小西 敦 氏

参加申込方法

【PC・スマートフォンからお申込みの場合】

右記QRコードを読み取る、もしくは下記URLより申込フォームに参加者情報をご記入の上お申込みください。



https://www.optic.or.jp/okayama-ssn/event_detail/index/2646.html

【FAXからお申込みの場合】

参加申込書に必要事項を記載の上、**086-286-9627まで**お申し込みください。

【事業承継・M&A研修 参加申込書】

締切：令和4年7月15日（金）

会社名		
所在地	〒 -	
部署・役職		
ふりがな 氏 名		
連 絡 先	TEL FAX	E-mail
参加日	ご参加のお日にちに○をつけてください。（複数可） 7 / 1 9 8 / 3 8 / 2 4 9 / 7 9 / 2 1	
業種	該当する業種を○で囲んでください ①農業 ②林業 ③漁業 ④建設業 ⑤製造業 ⑥運輸業 ⑦卸売・小売業 ⑧飲食業・宿泊業 ⑨医療・福祉 ⑩サービス業 ⑪支援機関 ⑫その他（ ）	

【お問い合わせ先】

公益財団法人岡山県産業振興財団 経営支援部 中小企業支援課

担当：八木・黒住

TEL：086-286-9626 FAX：086-286-9627

E-mail：sinfo@optic.or.jp