

オーダーメード強化

自動設計システム導入計 短納期で製造

医療用品メーカーのダイヤ工業（岡山市南区古新田）は、全身サポーターのオーダーメード事業を強化する。現在は既製品が中心だが、自動設計シス

テムを導入し、個人の体形や用途に合わせて短納期で製造できるようにした。スポーツ愛好家や建設作業者らの需要を見込み、販売拡大を狙う。

ダイヤ工業「全身サポーター」



ダイヤ工業の全身サポーター（既製品）

全身サポーターは伸縮性の高い化学繊維を使用。首回りから脚まで覆って姿勢を安定させるとともに、肩や背中部分を張力の強いパットとの二重構造にして筋肉を保護・補強する。2009年に開発し、既製品を年約2500着販売している。

自動設計システムは昨年9月、3千万円をかけて導入した。3次元スキナーで顧客の胸囲、腕の太さなど全

動作解析装置で姿勢のを設計する。さらにサ

ンプルの試着で補強パ

ーツの位置を調整し、

受注から約2週間で仕



ダイヤ工業が導入した動作解析装置。
個々の体形に合わせた全身サポーターを設計できる

き上げたい考え。

松尾正男社長は「顧客の体形や用途にき

め細かく対応し、國

外の他社製品との違

いを打ち出す。コルセ

ットなど他の商品で

もオーダーメードを強

化したい」と話してい

る。

ダイヤ工業は196

来年夏にも完成する予

度で、自動設計システムに組み込めば3時間

程度で作れるようにな

るという。これまで手作業で採寸や試作を

しており、1カ月近くかかっていた。

同社によると、オーダーは既製品（3万5千円）より3~4割高

め。以前はプロ野球や競輪、競艇選手などの特別注文がメインだったが、市民ランナーやスポーツを楽しむシニア世代といった一般からの受注が増加。建設作業員らの需要増も見込み、月間受注量を現在の10着程度から、3年後には600着に引

き上げたい考え。

松尾正男社長は「顧

客の体形や用途にき

め細かく対応し、國

外の他社製品との違

いを打ち出す。コルセ

ットなど他の商品で

もオーダーメードを強

化したい」と話してい

る。

ダイヤ工業は196

3年設立、資本金1千萬円、売上高34億5400万円（15年3月期）、従業員104人（パート含む）。
(伊東圭一)