

カワニシホールディングス
社長になった

まえしま ようへい
前島 洋平さん



よ
し
く

形外科、循環器科向け器材が強み。しかし医療機関は国を削減しており、売上高（945億円、2015年6月期）の8割を占める医療器材は厳しさを増している。

「販路拡大には病院との信頼関係が不可欠。扱いが難しい最新機器は自社製の分かりやすい説明書を添えるなど、アフターフォローに力を入れていく」

前島智征会長（75）の長男。岡山大大学院教授を経て昨年

下に置く持ち株会社・カワニシホールディングス（岡山市北区下石井）。腎臓専門医として岡山大病院に約20年勤めた経歴から「医師にとって最適な器材を提案できるよう、営業員の育成に力を注ぐ」と抱負を語る。

9月に就任。社内に設けた

学術本部では自ら講師となつて従業員を指導する。「医師

が最新の医療機器を導入する

グループは中四国を中心とすると約2500の医療機関などを取引し、眼科や整

同大大学院医学研究科博士課程修了。岡山市出身。48歳。（伊東圭一）

医師経験生かし営業員育成