

その方法があったか！！ 地域1番店をめざす経営戦略

〇〇町内でトップシェア、〇〇女子高で人気ナンバーワン！
何かの分野で1番になることが売上アップのコツです。成功事例から戦略を紐解きます。
また、昨今金融機関が力を入れている「事業性評価シート」の作成についても解説します。



対象者

地域等で2番手以下の事業者さま
一発形勢逆転を狙う戦略家さま
どこかの分野で1番手になりたい事業者さま

定員20名

2017.12.15 Fri
15:00～17:00（受付 14:30～）



テクノサポート岡山 研修室
(岡山市北区芳賀 5301)



大西 修

岡山県よろず支援拠点 コーディネーター
中小企業診断士

経営戦略、経営改善専門の中小企業診断士。
婚活サポートのボランティアもしています。

申し込み欄

◆FAXでのお申し込み

岡山県よろず支援拠点宛 **FAX086-436-7742**

会社名		業種	
参加者名		連絡先	

◆お電話でのお申し込み、お問い合わせ

TEL 086-436-7741 担当：矢野（やの）

電話対応可能時間：平日 9:00～18:00（12:00～13:00を除く）

公財）岡山県産業振興財団

岡山県よろず支援拠点