

[第8期]不確実性の時代を乗り越える後継者育成セミナ

~事業承継に向けた心構えとスキルを基礎から学ぶ6日間~

令和 5 年度·受講者募集

全 6 回

受講無料

後継者の方に必須となる経営知識と心構えを学べる全6回の講義です。

日時

令和5年8/18(金)~令和6年1/26(金) いずれも19:00~21:00

形式

WEB(zoom)開催

先着20名

申込方法

WEB・メール・電話・FAX

申込締切

8/14(月)

これまで多くの卒業生を輩出! おかやま後継者アカデミーの 受講 3 大メリット!!

メリット 1

要望を反映した 講義内容!

講義内容は、過去受講者(卒業 生) から得た要望を反映し、事 業承継に向けた心構えと必要 なスキルを基礎から学べます。

メリット 2

参加型だから 楽しく身につく!

経験と実績豊富な講師陣によ る受講生参加型のセミナーと なっており、楽しく学べて、すぐ に実践できます。

メリット3

伴走型支援で 安心サポート!

セミナー講師と連動した商工 会・連合会職員の伴走型支援 により、参加者へPDCAサイ クルによる支援を行います。

《主催》岡山県商工会連合会 《後援》岡山県・岡山県事業承継ネットワーク・岡山県商工会青年部連合会



[第8期]不確実性の時代を乗り越える後継者育成セミナー

おかやま後継者アカデミ

過去に実施した、当会の後継者育成・事業承継事業の受講者から寄せられた 要望をもとに、今年度のカリキュラムを策定。すぐに実践できる内容です。



讃義は zoom で 実施!!

ご自宅や会社でご受講できます。 ※詳しい受講方法は事務局よりお知らせします。 ※ライブ配信のみとなります。

充実の全6回!!経験と実績豊富な7人の講師陣がしっかりサポートいたします!

第1回

事業承継に向けた心構え

- ●立派な後継者になるための「自己分析」「目標設定」
- 8/18(金)
- ●経営者力を高めるための「スキル」と「マインド」とは?
- (演習) 事業承継診断シート: 円滑な事業承継に必要な項目の確認

経営者力を上げて、見えない課題を見つけることが出来る ようになりましょう!

井原産業株式会社代表取締役。自ら後継者、経営者として事業経営、利害関 係者への対応等を行った経験を活かし、数多くの事業承継、後継者人材育成 支援を担う。県内外に多くの後継者・経営者のネットワークを持つ。



承継コーディネーター 金原 光広氏

後継者の旅:準備、実行、変革の成果と学び

- ●小規模事業者が起こすイノベーションの実現と PR 活動の課題
- ●ピッチコンテストから見えた後継者の役割と責任
- ●今、アトツギのコミュニティが熱い!

話を聞いて、こんな活動もありなんだと思っていただけると 嬉しいです!

全国の中小企業・小規模事業者の後継者が、新規事業アイデアを競う「第 3回アトツギ甲子園」で優秀賞を受賞。同甲子園では、新たな発想により 膜天井の利用可能性を広げ、後継者としての好事例を発表。



(株)マクライフ 牛垣 希彩氏

第2回

失敗しないDX初めの一歩

- ●失敗事例に学ぶ DX 初めの一歩
- 9/22(金)
- ●エクセルを使ったクラウド共同作業 ●みんなで分析体験してみましょう

「失敗は成功の素」です。事例に学んで DX 成功への一歩を 一緒に体験しましょう。

コシステム株式会社所属。毎年数千人以上の研修設計を手掛ける。また、 企業への IT 導入支援や大手企業に対し、SE とお客様をつなぐ役割をカウ ンセラーマインドに基づいて果たし、柔軟なシステム導入に定評がある。



研修プロセスデザイナ 井殿 寿代氏

第3回

これだけで十分!決算書はここだけ見てください!

- ●会社のお金を増やす人と減らす人の考え方
- 10/20(金) ●どんな数字の会社を継ぎたいですか?

難しいことは話しません。もし分からなかったら僕が悪い。 今年も一緒に頑張りましょう!

村上健税理士事務所所属。後継者問題による事業承継やM&A仲介サ 10年後を見据えた経営計画作成サポート、簡単で分かりやす い自社の経営分析等、幅広いセミナーにおいて好評を得ている。



公認会計士·税理士 村上 元基氏

第4回

後継者に求められる法令遵守とリスクマネジメント

- ●円滑な事業承継に向けて押さえておきたいポイント
- 11/17(金) ●後継者として知っておきたいリスクマネジメント

法的リスクをしっかり予防して企業を発展させましょう!

旧司法試験に合格後、裁判官を歴任。東京弁護士会を経て、平成 27 年に 岡山弁護士会に所属。令和3年には中小企業診断士も登録。企業法務、 M&A、事業承継等に幅広い知識を持ち、中小企業診断士としても活躍。



弁護士·中小企業診断士 安原 照美氏

第5回

これから 100 年伸びる会社のマーケティング

- ●売れる商品企画の共通点
- ●「目的志向」で考えるプロモーション
- **12/15** (金) ●その値付けでいいの? Good Price の考え方

たった1つの「マーケティング」のポイントを抑えて、 「売れ続ける」、「伸び続ける」を実現しましょう!

大手教育関連会社等にて、営業、広報戦略・事業戦略立案等を歴任。平 成 19 年中小企業診断士資格取得。「よし、それやってみよう!」と思える具 体的な提案と、執念深く寄り添うコンサルティング姿勢がモットー



中小企業診断十 栗原 茂氏

第6回

儲かるしくみを創り出すビジネスモデル構築法

- ●変わり続ける「価値観」に対し、今のままのビジネスモデルで良いわけがない 1/26(金) ●ビジネスモデル構築法のイノベーションマトリックスを学ぶ

ビジネスモデル構築法をマスターすれば普段の経営は

もちろんのこと、事業計画作成にも役立ちます。

長年の経営経験から培った「経営者感覚」を大切にしつつ、経営学などの 理論と中小企業でも今すぐ使える「実践指導」を信条としている。講演は 中小企業大学校、全国商工会連合会等、年間80日間を超える。



(株)ディセンター 代表取締役 折原 浩氏

受講お申し込み・お問い合わせ先

岡山県商工会連合会 広域サポートセンター 《担当》 小倉淳、飯盛

岡山市北区弓之町 4-19-401

《メール》kouikisc@okasci.or.jp

TEL.086-238-5666 FAX.086-222-1672

できます▶



申込締切 8 /14(月

<i>Ұ∙</i> 0०−−−						െഗ്
おかや	ま後継者ア	カデミー	受講申込	書 メールまたは FAX でこ	ぎにはにない。※後日、事務	5局よりご連絡いたします。
受講者氏名				事業所名		
事業所住所				所属商工会	()商工会 □なし
電話番号	()	_	☑をつけて下さい	□後継者(予定者含む	⑤)□経営者 □その他
FAX番号	()	_	メール		@
当会では、インターネットを通じて、経営状況や経営施策立案等に関する要望等を調査し、行政への建議要望及び当会ホームページや報道機関等を通じて結果を公表しております。当該調査にご協力いただける事業者の皆さまには、後日、当該調査の内容等をご指定のメールアドレスへお送りし、ご回答をお願いさせていただきます。つきましては、当該調査へのご協力の可否をお知らせください。						
□協力する	る □協力しない	調査をお	送りするメール	 □上記と同じ □別アト	ベレス▶	@