

●バイヤー企業が求めている商材

【海外輸出】

① <業態> 海外輸出商社

大手薬局・ドラッグストアチェーンの子会社として、輸出事業を営む。ヘルスケア領域でのビジネスモデル及び商品を国内外に対して提供しており、現在アジアを中心に海外事業を展開している。昨年度、関西の貿易会社を子会社化し、同社の販売ネットワーク（香港・マカオ・台湾等）を活用し輸出事業の強化を進めている。

<求めている商材>

- ・ハラル認定を受けている商材
- ・健康表示（ヘルスクレーム）を訴求できる商材（減塩系、カレー以外）
- ・ビーガン向け、代替肉系の商材
- 条件—
- ・期限が 360 日（1 年）以上ある商材
- ・常温で管理できる商材

② <業態> 海外輸出商社

スペインを中心に輸出を行う国内商社。スペイン他主要輸出先はポルトガル、ニュージーランド等ヨーロッパ、オセアニア圏。主要取引先の小売店（スペイン）からは、県産品のオーダーも多く、現在岡山産品の扱いを増やしている。

<求めている商材>

冷凍食品、飲料（お酒含む）、農産乾物、菓子、調味料、漬物、海藻類、米穀類、インスタント食品

※12月4日（月）10：00 追加バイヤー※

③ <業態> 海外輸出商社

創業来、運送業を主軸とし、倉庫業・センター運営・個人宅配を行っている。現在では、物流業と食品、物販の輸出業を柱とし、物流業で培ったノウハウやネットワークを生かしグローバルに食品の海外輸出を行う。

<求めている商材>

- 水産商品、酒類（日本酒、リキュール、焼酎）、菓子 等
- 条件—
- 菓子は期限が 180 日（半年）以上、常温管理の出来る商材